

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР
ГРУППА КОМПАНИЙ



ГРУППА РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Комплексная поддержка развития вашего экспорта

▼ РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

РЭЦ — институт развития ВЭД, агент
Правительства РФ по мерам государственной поддержки экспорта

▼ РОСЭКСИМБАНК

Кредиты, факторинг
и гарантии на поддержку ВЭД

▼ ЭКСАР

Страхование экспортных
и импортных кредитов
и инвестиций

Школа экспорта РЭЦ

Образовательные
и акселерационные
программы обучения ВЭД

МОЙ ЭКСПОРТ

Доступ к госуслугам и
мерам поддержки
бизнеса из любой точки
России

ГЕОГРАФИЯ ПРИСУТСТВИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ ГРУППЫ РЭЦ

РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

16 представительств Российского
экспортного центра в регионах РФ

82 центра поддержки экспорта входят
в инфраструктуру поддержки
экспорта МСП в регионах РФ

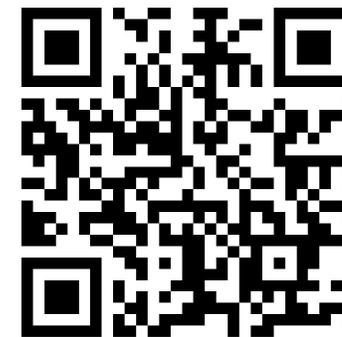
ЗАРУБЕЖНЫЕ СТРАНЫ

17 представителей
за рубежом



ПЛАТФОРМА «МОЙ ЭКСПОРТ»

Примеры доступных услуг



Государственные услуги для экспортеров

- Документы. Ветеринарный сертификат на вывоз
- **Документы. Сертификат происхождения товаров**
- **Документы. Фитосанитарный сертификат**
- Документы. Экспортная декларация на товары
- Документы. Подтверждение 0% НДС

Государственная поддержка

- Господдержка. Транспортировка товаров АПК
- Господдержка. Транспортировка промышленных товаров
- Господдержка. Организация участия в выставке
- Господдержка. Организация участия в бизнес-миссии
- Господдержка. НИОКР и омологация
- Господдержка. Сертификация пром. товаров и лекарственных средств

Аналитика для экспорта

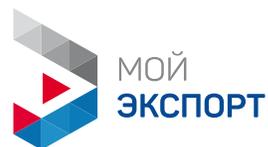
- Аналитика. Товарно-страновой профиль со списком потенциальных покупателей
- Аналитика. Ежемесячный обзор экспорта России
- Аналитика. Барьеры и требования рынков
- Аналитика. Экспорт выбранного федерального округа России
- Аналитика. Экспорт в выбранную страну
- Аналитика. Экспорт по выбранному товару

Бизнес-сервисы

- Поиск партнёра. Поиск покупателя
- Поиск партнёра. Сопровождение переговорного процесса
- Маркетплейсы. Управление заказами
- Маркетплейсы. Подбор маркетплейсов

Финансовые продукты

- Кредитование. «Деньги на Экспорт»
- Гарантия. Возврат НДС для МСП
- Страхование. Отсрочка платежа для МСП



ГОСПОДДЕРЖКА

«СДЕЛАНО В РОССИИ» НАЦИОНАЛЬНЫЙ БРЕНД

Программа «Сделано в России» по продвижению известных российских брендов и товаров призвана подтвердить добросовестность отечественного производителя как надежного поставщика качественной продукции

ПОЛЬЗА ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ

- ✓ Участие в программе дает дополнительную возможность российским экспортерам продемонстрировать свою продукцию
- ✓ Ярмарки, конференции, спортивные события широко освещаются российскими и зарубежными СМИ и блогерами, а в самих событиях принимают участие сотни потенциальных покупателей со всего мира

ДОКУМЕНТЫ

Для участия в программе и получения возможности использовать товарный знак «Сделано в России» необходимо пройти сертификацию



>7300

товаров сертифицирована
знаком «ПТИЧКИ»

Российский Экспортный Центр

Продвижение на внешние рынки



ИНСТРУМЕНТЫ РЭЦ ПО ПОДДЕРЖКЕ ВЭД

> 17,8 млрд долл. США
поддержанного
экспорта

Выставки

возможность компенсации или
софинансирования расходов
российских экспортеров на участие
в международных деловых
выставках
в 16 странах:



580 уникальных
компаний
приняли участие

Павильоны

постоянно действующие
демонстрационно-дегустационные
павильоны российских продуктов
питания в 6 странах:



2 300 SKU

Национальные магазины на маркетплейсах

коллективные магазины партнеров
РЭЦ с российскими товарами за
рубежом, продвигаемые под брендом
«Сделано в России»

44 национальных
магазинов на
20 маркетплейсах

>1,8 тыс.
товаров

Представительства

постоянно действующие центры
поддержки РЭЦ для
бесперывной поддержки
экспортеров
в 17 странах:



>4,5 тыс. компаний получили
поддержку
зарубежной сети РЭЦ

ПРОДВИЖЕНИЕ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ

ПРОДУКТОВЫЕ ВЕБИНАРЫ

- Международная консультация по странам
- Вебинары по логистике
- Вебинары по экспортной аналитике
- Вебинары по сертификации и ИС
- Вебинары по электронной торговле
- Вебинары школы экспорта РЭЦ



ПОИСК ПАРТНЕРА ЗАРУБЕЖОМ

Для экспортеров, планирующих выход на новые рынки или экспорт новой продукции, определившихся с выбором целевого рынка и имеющих высокую степень готовности к осуществлению экспортных поставок

17 представителей
зарубежом



ГОСПОДДЕРЖКА

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Господдержка. Транспортировка промышленных товаров

Компенсация 60% затрат на транспортировку
Период поставок 01.07.2024 – 30.06.2025

Господдержка. Перевозка по приоритетным направлениям

Для ЮЛ, оказывающих услуги по морской перевозке продукции в порты приоритетных стран

Господдержка. Послепродажное обслуживание

Компенсация 80% затрат, связанных с созданием или обеспечением функционирования системы послепродажного обслуживания зарубежом

Господдержка. НИОКР и омологация

Компенсация 50% понесенных затрат, связанных с НИОКР или омологацией существующей продукции для внешних рынков

Господдержка. Сертификация соответствия Требованиям внешних рынков

Компенсация до 80% затрат фактически понесенных при сертификации промышленной продукции

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС

Господдержка. Транспортировка товаров АПК

Компенсация 25%-100% затрат на транспортировку
Период поставок 01.07.2024 – 30.06.2025 г.

Господдержка. Сертификация продукции АПК

Компенсация до 90% затрат, связанных с сертификацией продукции АПК на внешних рынках

Господдержка. Демонстрационно-дегустационные павильоны АПК



Вьетнам



ОАЭ



Турция



Китай



Египет



КСА

Росэксимбанк

Кредитные продукты для компаний



КРЕДИТОВАНИЕ

ФИНАНСИРОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ КОНТРАКТОВ

Предэкспортное финансирование

- цель: закуп сырья, материалов для производства и реализации продукции
- до 80% от суммы контракта
- срок: до 1 года
- ставка: КС ЦБ – 4,5% / 5,5%
- комиссия за открытие кредитной линии: 0,5%
- продукция ВТП
- доля российской составляющей не менее 50%

Финансирование дебиторской задолженности

- цель: пополнение оборотных средств на период отсрочки оплаты за поставленную продукцию
- до 85% от суммы контракта
- срок: до 1 года
- ставка: КС ЦБ – 4,5% / 5,5%
- комиссия за открытие кредитной линии: 0,5%
- продукция ВТП
- доля российской составляющей не менее 50%

Цели

- Расходы, связанные с исполнением обязательств по экспортному контракту:
- приобретение сырья, материалов, оборудования и комплектующих
- оплата транспортных и таможенных расходов
- оплата заработной платы, налогов и соц. платежей, связанных с заработной платой (не более 20% от суммы транша)

Обязательные виды обеспечения:

- поручительство взаимосвязанных компаний
- поручительство бенефициаров

или

банковская гарантия ВТБ / Сбербанк

КОРОБОЧНЫЙ ПРОДУКТ

«ДЕНЬГИ НА ЭКСПОРТ»

Главные преимущества

- минимальный пакет документов
- быстрые сроки рассмотрения
- не требуется залог
- низкая процентная ставка 13,5% годовых

Цели

Расходы, связанные с исполнением обязательств по экспортному контракту:

- приобретение сырья, материалов, оборудования и комплектующих
- оплата транспортных и таможенных расходов
- оплата заработной платы, налогов и соц. платежей, связанных с заработной платой (не более 20% от суммы транша)

Срок рассмотрения 12 рабочих дней
с даты предоставления полного пакета документов до момента получения решения

Основные параметры

- сумма: не более 100 млн рублей.
- общий срок финансирования: до 1 года.
- сроки траншей: от 30 до 365 дней
- ставка: КС ЦБ минус 7,5%.
- форма предоставления: возобновляемая кредитная линия
- комиссия за открытие кредитной линии:
 - 1% при сроке транша от 30 до 180 дней
 - 1,5% при сроке транша от 180 до 365 дней
- условия предоставления кредитного продукта:
 - до 5 контрактов в рамках одной кредитной линии;
 - поставляемая продукция – только ВТП
- обеспечение:
 - поручительства взаимосвязанных компаний
 - поручительства бенефициаров (с совокупной долей владения более 50%)

ГАРАНТИИ

В ПОЛЬЗУ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ

Банковская гарантия возврата НДС

Требования к гарантии

- Бенефициар по гарантии – налоговый орган, выносящий решение о возмещении НДС.
- Срок действия гарантии – не более 11 месяцев
- Сумма гарантии – сумма, заявленная налогоплательщиком к возмещению из бюджета в налоговой декларации.
- Ставка комиссии – до 1% (единовременный платеж)

Требования к принципалу

- Обязательно должен быть положительный опыт работы с заявительным порядком возмещения и подтверждены успешные камеральные проверки за 2 предыдущих периода
- Положительная кредитная история

Цель

- Продукт направлен на ускоренное получение из бюджета РФ суммы НДС по реализованным экспортным контрактам



Банковская гарантия возврата НДС (для некрупных экспортеров):

Главные преимущества

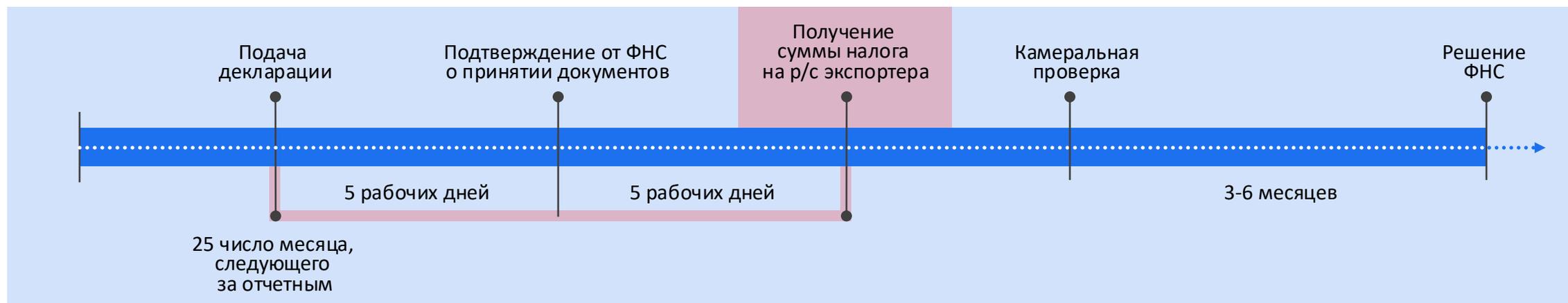
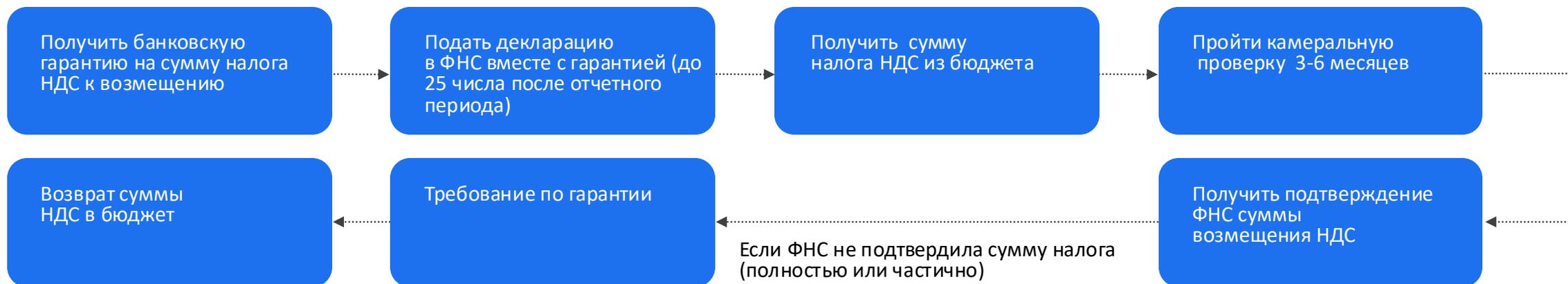
- Минимальный пакет документов
- Быстрые сроки рассмотрения – до 7 дней.
- Возможность получения денежных средств до прохождения налоговой проверки
- Ставки комиссии ниже, чем ставка по кредитам на пополнение оборотных средств
- Повышение эффективности деятельности предприятия

Основные условия

- Сумма лимита – не более 17 000 000 рублей
- Сумма гарантии – не более 10 000 000 рублей
- Срок действия лимита – 24 месяца
- Срок гарантии – не более 11 месяцев
- Ставка комиссии – 5 000,00 рублей (единовременный платеж) за выдачу каждой гарантии в рамках лимита
- Обеспечение – поручительство собственника/ов бизнеса на сумму лимита свыше 5 млн. рублей



ВОЗМЕЩЕНИЕ НДС С ГАРАНТИЕЙ АО РОСЭКСИМБАНК (10 ДНЕЙ)





Страховые решения для компаний



Государственный институт поддержки экспорта и импорта

- Позволяет экспортерам застраховать риски неполучения платежа со стороны иностранных покупателей
- Покрывает коммерческие и политические риски
- Выплата страхового возмещения снимает санкции за не поступление валютной выручки
- Возможность использования застрахованной дебиторской задолженности в качестве залога прав требования по экспортному контракту для банковского финансирования

Страховые продукты для российских компаний

- Страхование отсрочки платежа для МСП
- Страхование краткосрочной дебиторской задолженности
- Страхование экспортного контракта
- Страхование авансовых платежей

Страховые продукты для банков

- Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера или импортера
- Страхование кредита на создание экспортно-ориентированного производства
- Страхование подтвержденного аккредитива
- Страхование обязательств принципала по гарантии в рамках экспортной или импортной сделки

ГОСУДАРСТВЕННАЯ
ГАРАНТИЯ
ПО ЭКСПОРТУ

\$20 млрд

До 31 декабря 2042 г.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ
ГАРАНТИЯ
ПО ИМПОРТУ

₽650 млрд

До 31 декабря 2042 г.

Что дает страховое покрытие ЭКСАР?

ЭКСАР предоставляет покрытие по двум основным категориям рисков:

Предпринимательские (коммерческие) риски



Примеры страховых событий:

- Просрочка платежа контрагентом
- Банкротство контрагента

Застрахованная доля: до 90% убытка

Политические риски (в иностранных юрисдикциях)



Примеры страховых событий:

- Блокировка платежей/переводов в валюте обязательства
- Изменение иностранного законодательства, препятствующее исполнению обязательств зарубежного контрагента
- Законодательный мораторий (отсрочка) на исполнение обязательств зарубежного контрагента
- Утрата права собственности на активы, их экспроприация или уничтожение (при страховании инвестиций)
- Отказ суверенного должника от исполнения обязательств
- Форс-мажор (локальные войны, революции, стихийные бедствия и т. д.)

Застрахованная доля: до 95% убытка

СТРАХОВАНИЕ ОТСРОЧКИ ПЛАТЕЖА ДЛЯ МСП

Особенности продукта

- Максимальный кредитный лимит до 10 млн рублей
- Максимальная отсрочка платежа до 90 дней
- Один договор страхования – один покупатель
- Возмещение до 70% от суммы убытка
- Фиксированная страховая премия – 30 000 рублей при оформлении через платформу «Мой Экспорт»
- Период ожидания – 30 дней

Условия предоставления продукта

- Заявка на страхование в электронном формате через платформу «Мой Экспорт»
- Отчетность контрагента не нужна



Дополнительные преимущества

- Услуга предоставляется полностью в электронном формате. Договор страхования – в формате оферты
- Оперативность рассмотрения: срок обработки заявки с момента поступления до получения решения – 8 рабочих дней

Экспортер

- юридическое лицо или ИП
- ведет деятельность более 2-х лет
- зарегистрирован в Едином Реестре субъектов МСП

Экспортный контракт

- предусматривает отсрочку платежа до 90 календарных дней
- применяет право РФ и решение судебных споров в РФ

Покупатель

- юридическое лицо (не ИП)
- ведет деятельность более 2-х лет
- не имеет просроченной ДЗ перед экспортером

СТРАХОВАНИЕ КРАТКОСРОЧНОЙ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Особенности продукта

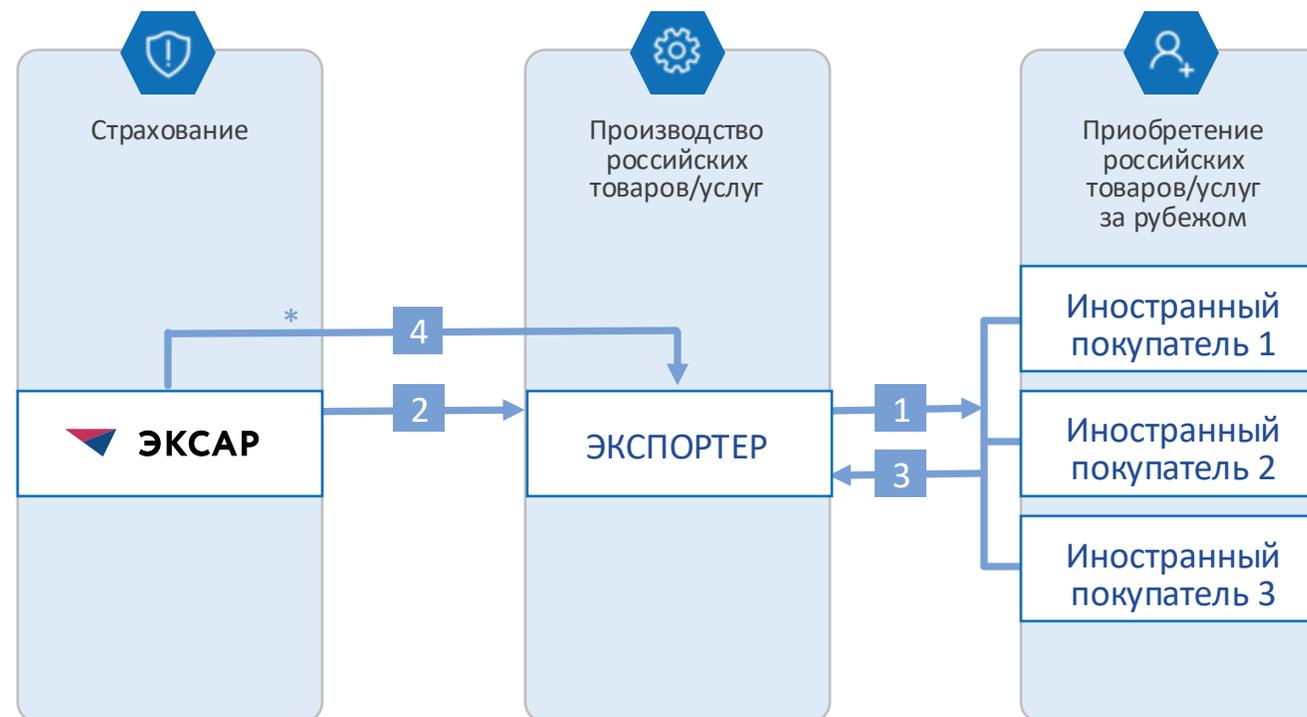
- Период страхования – 1 год
- Отсрочка платежа до 365 дней для КДЗ и более 365 дней для ЭК
- Возмещение до 90% от суммы убытка
- Период ожидания – 150 дней от даты уведомления ЭКСАР о реализации риска
- Страховая премия рассчитывается от суммы торгового оборота

Условия предоставления продукта

- Запрос на установление кредитного лимита
- Финансовая отчетность иностранного покупателя (баланс, отчет о прибылях и убытках)

Дополнительные преимущества

- Предоставление страхового покрытия иностранным торговым домам



Базовые условия предоставления покрытия

Любой страховой продукт ЭКСАР предоставляется с учетом следующих основных параметров:

- Предмет покрытия – экспортная/импортная сделка, экспортоориентированный проект, российские инвестиции за рубежом
- Обязательное разделение рисков между ЭКСАР и страхователем (собственное удержание страхователя – не менее 5-10% от страховой стоимости)
- Возникновение прав ЭКСАР на получение средств по застрахованному договору и обеспечительной документации при выплате ЭКСАР страхового возмещения*

Сколько стоит покрытие ЭКСАР?

Ставка страховой премии ЭКСАР рассчитывается в отношении каждой сделки индивидуально. Основными определяющими факторами являются:



Страна реализации проекта

Чем выше страновой риск, тем выше ставка страховой премии



Наличие и длительность льготного периода

Наличие льготного периода погашения основного долга приводит к увеличению ставки страховой премии



Рейтинг сделки

Чем выше внутренний рейтинг сделки по методологии ЭКСАР, тем ниже ставка страховой премии



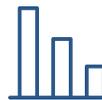
Длительность периода выборки

При прочих равных условиях, чем короче период выборки, тем выше ставка страховой премии



Общий срок кредита

Чем длиннее общий срок кредита, тем выше ставка страховой премии



Периодичность платежей

Чем чаще заемщик погашает основной долг и уплачивает проценты, тем ниже ставка страховой премии

* В зависимости от особенностей сделки – путем (1) прямой суброгации непосредственно после выплаты страхового возмещения или (2) сохранения за страхователем прав по документации с обязательством по перечислению ЭКСАР средств, поступающих в рамках урегулирования убытков, с возможностью дальнейшей суброгации прав в пользу ЭКСАР по согласованию сторонами (отложенная суброгация)



Страховые решения для
поддержки импорта



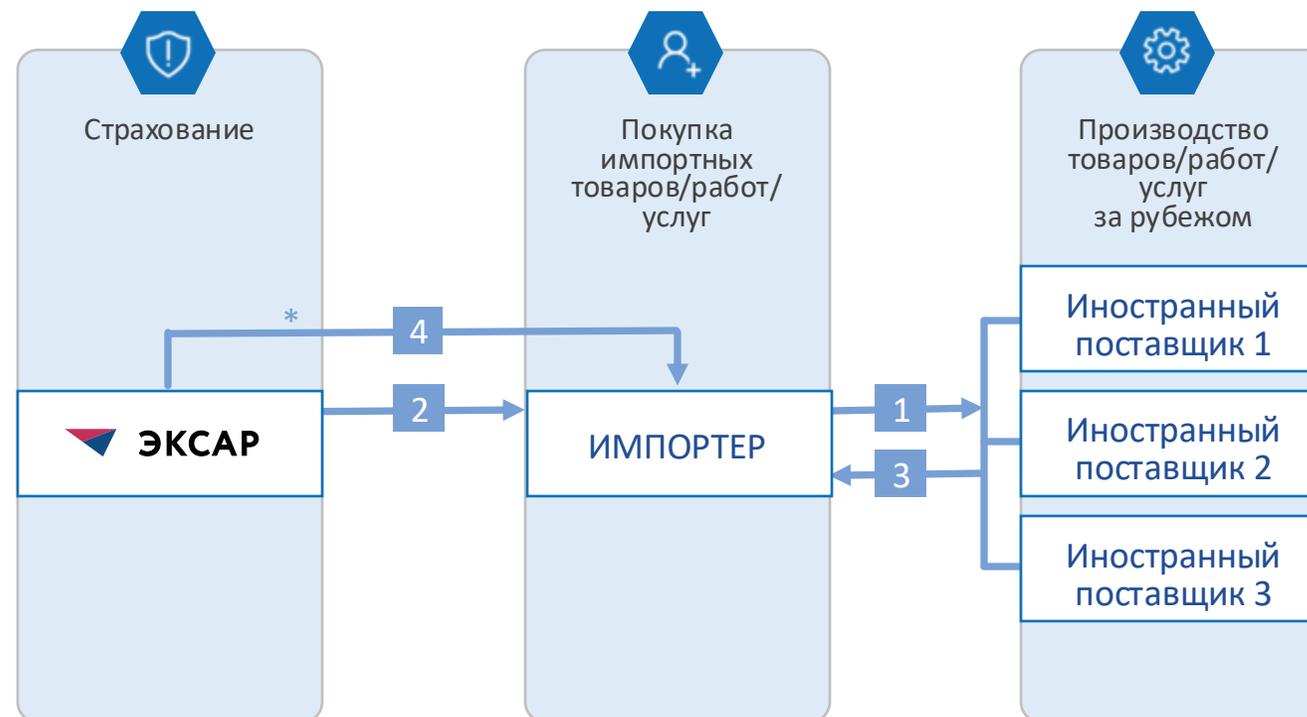
СТРАХОВАНИЕ АВАНСОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

Особенности продукта

- Возмещение до 90% от суммы убытка
- Период ожидания – 150 дней от даты уведомления ЭКСАР о реализации риска
- Страховая премия рассчитывается от суммы авансов, перечисленных поставщику

Условия предоставления продукта

- Перечень продукции критического импорта в соответствии с Распоряжением Правительства РФ № 3456-р от 15.11.2022 г.
- Страхователь не является офшорной компанией, и суммарная доля участия офшорных компаний в уставном капитале Страхователя не превышает 50%
- Запрос на установление кредитного лимита
- Финансовая отчетность иностранного поставщика (баланс, отчет о прибылях и убытках)
- Проект контракта



ГАРАНТИЯ МИНФИН РФ

650 МЛРД.РУБ

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР
ГРУППА КОМПАНИЙ

Андрей Миронов

Руководитель представительства РЭЦ в Санкт-Петербурге

Тел. +7 911 123 94 32

Email: mironov@exportcenter.ru

Ольга Конош

Руководитель проектов по работе с экспортерами

Тел. +7 921 321 74 21

Email: konosh@exportcenter.ru

Марина Лосева

Руководитель проектов по работе с экспортерами

Тел. +7 911 089 15 84

Email: loseva@exportcenter.ru