

Мальцев Дмитрий.

Основатель **АССОЦИАЦИИ**

производителей столовых приборов из древесины.

Совладелец компании по производству

деревянных изделий из шпона **DOORENBOS**

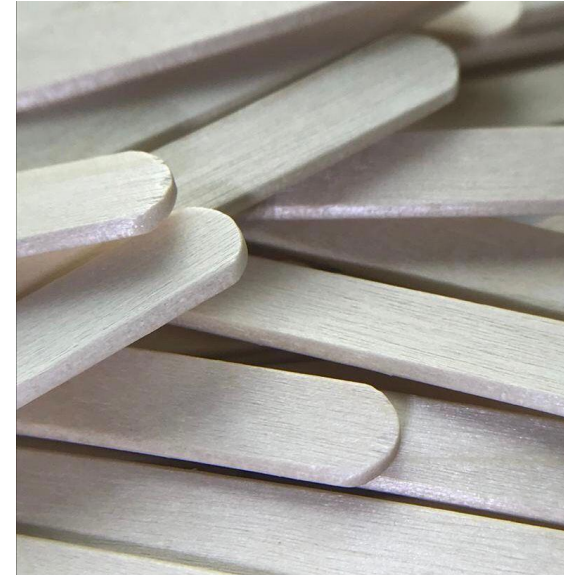
Контакты: whatsapp +7953 6858585

e-mail: ds-sofia@mail.ru



Мой опыт в производстве деревянных изделий из шпона начался в 2017 году после знакомства с Китайским предпринимателем, который принял решение строительства завода производства палочек для мороженого и столовых приборов в Кировской области.

С 2017 года по настоящее время завод успешно работает и является самым крупным предприятием по выпуску заготовок палочек для мороженого в России. За период моего руководства на данном предприятии было отгружено в Китай, Индию, Европу более 40 000 тонн продукции. Количество сотрудников, задействованных в производственной цепочке при двухсменном графике работы 2х2 свыше 240 человек.





Получив огромный опыт от Китайских инженеров в технологии данного производства, я начал самостоятельный путь в данной сфере.

В 2023 году моей командой было начато строительство аналогичного предприятия, на средства Российского инвестора. И в 2024 году в течении 6 месяцев мной было произведено и отгружено в Китай более 3000 тонн заготовок палочек для мороженного.



С июля 2024 года начато строительство собственного завода на территории Кировской области в Свечинском районе. План запуска планируется в мае этого года. С годовым объемом 4500 тонн заготовки палочки для мороженного.









Основными покупателями и мировыми лидерами являются Китайские предприниматели. Которые покупают заготовку в России и на своих заводах в Китае доводят продукцию до нужного качества и реализуют конечный продукт по всему миру.

Вся продукция изготавливается из Российского сырья, березы. Основные отправки сырья осуществляются с территории Костромской, Вологодской, Кировской областей. В связи с этим Китайские производители для локации размещения своих заводов выбирают данные регионы. Так как перерабатывая произрастающую березу в данных регионах можно достичь максимального выхода АВ сорта продукции.



ВИДЫ ТОВАРА, которые можно производить, используя данную технологию:

- **палочки для мороженого;**
- **размешиватели для кофе;**
- **шпатели медицинские и косметологические;**
- **одноразовые столовые приборы (ложки, вилки, ножи).**

И перерабатывая отходы образующиеся в процессе производства можно производить брикеты.

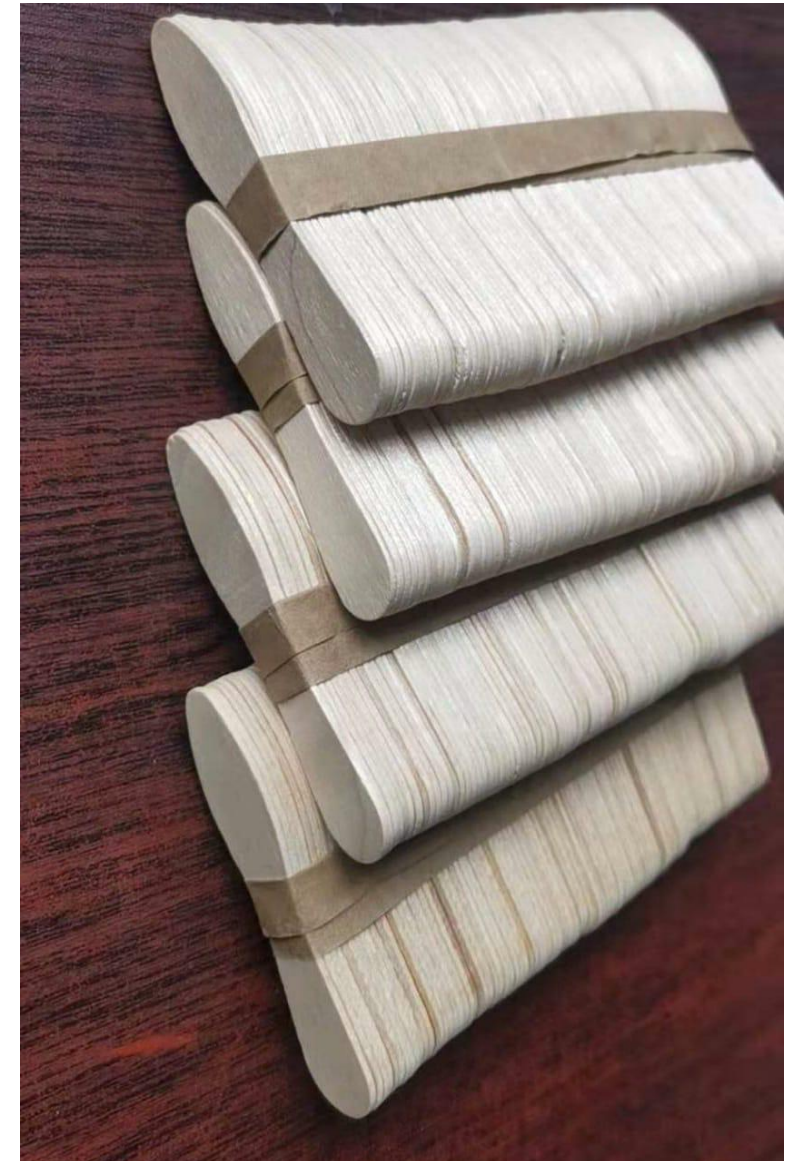
Каждый вид имеет множество подвидов, отличающихся по размеру и технологической обработке.

Для данных видов товаров применяется добровольная Сертификация, если мы говорим про конечный продукт, то хладокомбинаты требуют наличие сертификатов при заключении договора поставки. Так же при реализации в европейские страны требуется наличие ISO 9001, FSSC 22000, FSC, BRC. В настоящее время в РФ действие настоящих сертификатов приостановлено. Наша практика показывает, что внедрение этих стандартов положительно сказывается на ведении бизнес-процессов завода. Наши партнеры в сфере сертификации уже знакомы со всеми технологическими процессами и гарантируют членам нашей Ассоциации качественное и быстрое обучение сотрудников.

Рынок палочек для мороженого молодой и растущий, так как наши Китайские партнеры каждый год наращивают свои обороты и размещают крупные заказы.

Что касается столовых приборов то данные виды товаров только набирают свою популярность и самый активный спрос в настоящее время показывает Индия. До СВО нами были осуществлены отгрузки в европейские страны и наши столовые приборы были высоко оценены нашими покупателями.

Финансы. Если говорить о цифрах и основываясь на собственном опыте, могу сказать, что рентабельность завода при правильном внедрении технологии не должно быть менее 30%.



Для кого и для чего создана наша Ассоциация?

За 8 лет работы в данной сфере я познакомился с многими предпринимателями, которые приняли решение в создании аналогичных заводов на территории России. Но, к сожалению, многие понесли колоссальные финансовые потери, потратили много нервов и времени и не добились хорошего качества, объема, результата.

Я принял решение создать Ассоциацию и собрал команду лучших специалистов, которые могут поделиться своим накопленным опытом и помочь в развитии в этом очень сложном, но прибыльном бизнесе, от консультаций до полного контроля всех технологических операций. Потому что выйти на мировой рынок можно только за счет высокого качества выпускаемой продукции и объема.

Мы готовы гарантировать, что с нашей командой будут достигнуты высокие результаты намного быстрее и продуктивнее.

Одним из членов нашей команды является сертифицированный эксперт в области проектного управления и финансового планирования. Наша совместная работа при составлении бизнес-плана и финансовой модели для российского инвестора, и для завода в Свечинском районе, помогла учесть все моменты, связанные с необходимым финансированием. Полученный опыт так же будет полезен для Вас и поможет с прогнозировать возможные кассовые разрывы и позволит оценить чувствительность конкретного проекта в конкретном регионе позволив снизить риски на предпроектном этапе. Ведь грамотно сформированный план реализации проекта является базой при принятии управленческих решений с целью соблюдения составленной финансовой модели.

Цель нашей ассоциации?

Мы хотим видеть не конкурентов, а партнеров, мы четко понимаем, что глубина рынка велика. В настоящее время есть заказчики с запросом больших объемов данной продукции. Объединившись, мы сможем дать нашим клиентам стабильные большие поставки лучшего качества по высоким ценам, что будет выгодно для всех производителей. Для примера один из наших давних покупателей из Китая готов приобрести в 2025 году до 50 000 тонн заготовки. В сравнении с 2024 годом ему было отгружено 30 000 тонн продукции.