



МЕБЕЛЬНЫЙ
БИЗНЕС-ФОРУМ

Мебельщик – дизайнер.

**Как развить канал продаж с
дизайнерами интерьера.**

Преимущества, боли и точки роста.

Санкт-Петербург

26.06.2025



ГАЛИНА ГОРИШ

*РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПРОДАЖ
КОМПАНИИ ИНТЕРЬЕРНО*

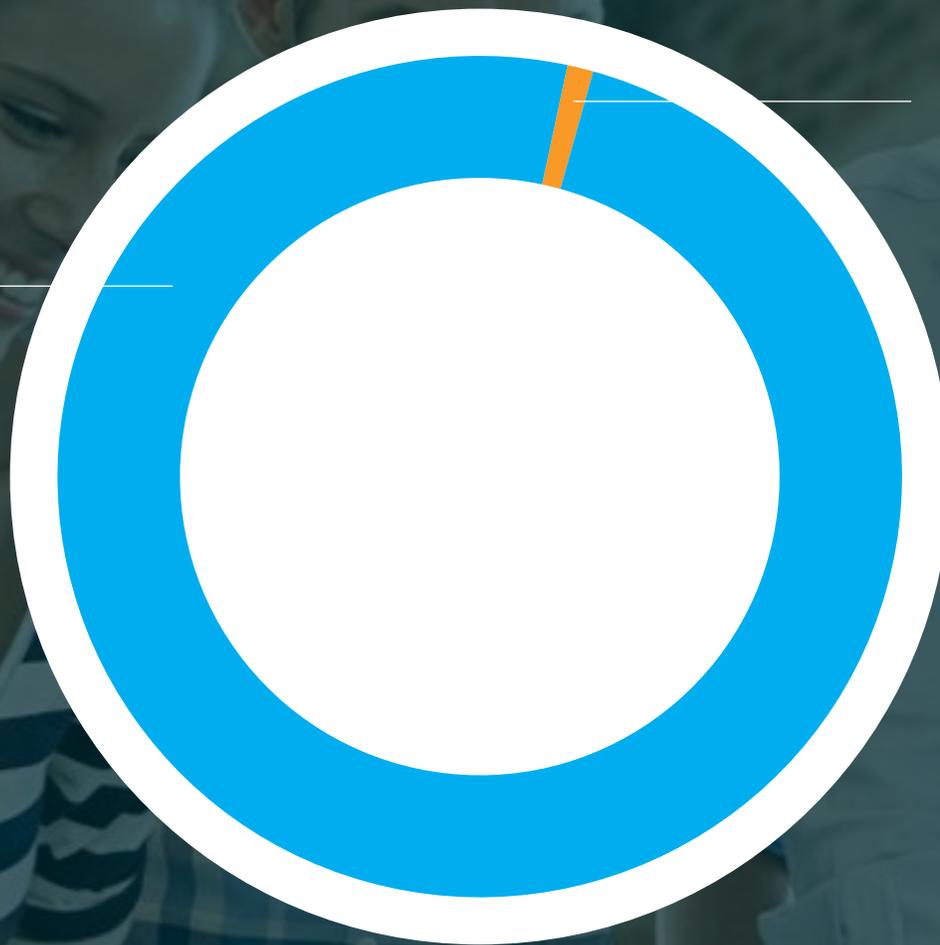
ДАВАЙТЕ ЗНАКОМИТЬСЯ

- ✓ МЕБЕЛИ БОЛЕЕ 13 ЛЕТ
- ✓ РУКОВОДИЛА ОТДЕЛОМ ПО РАБОТЕ С ДИЗАЙНЕРАМИ В MRDOORS
- ✓ ОТКРЫВАЛА САЛОНЫ MRDOORS И МИКСОН
- ✓ ОРГАНИЗАТОР, СПИКЕР И МОДЕРАТОР МЕРОПРИЯТИЙ В ИНТЕРЬЕРНОЙ И МЕБЕЛЬНОЙ СФЕРЕ

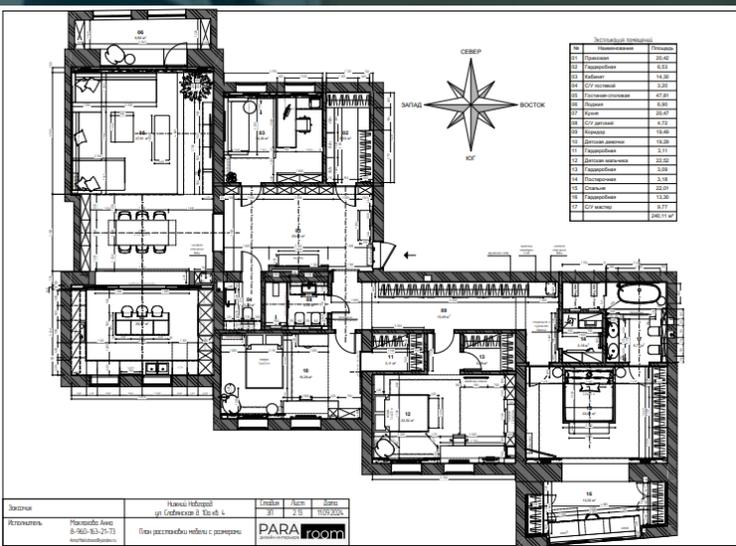
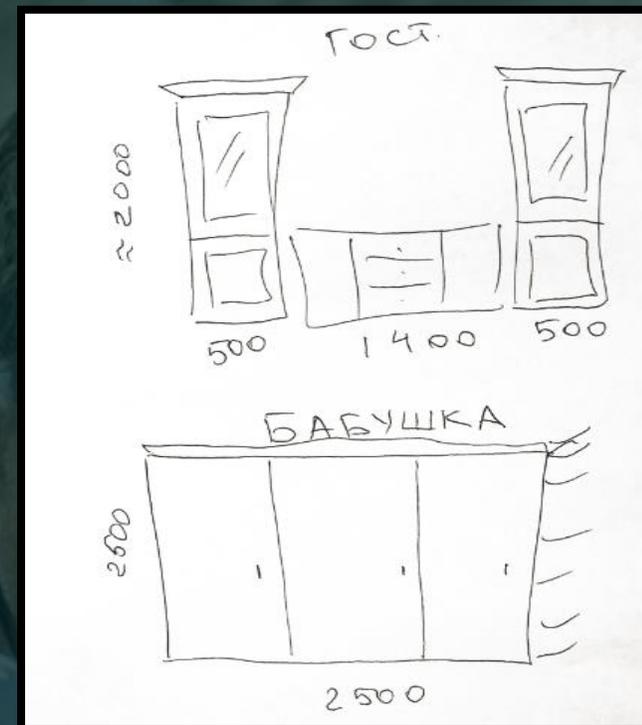


А КАК В ИНТЕРЬЕРНО?

99% ЗАКЛЮЧЕННЫХ
ДОГОВОРОВ – ПО
ДИЗАЙНПРОЕКТАМ



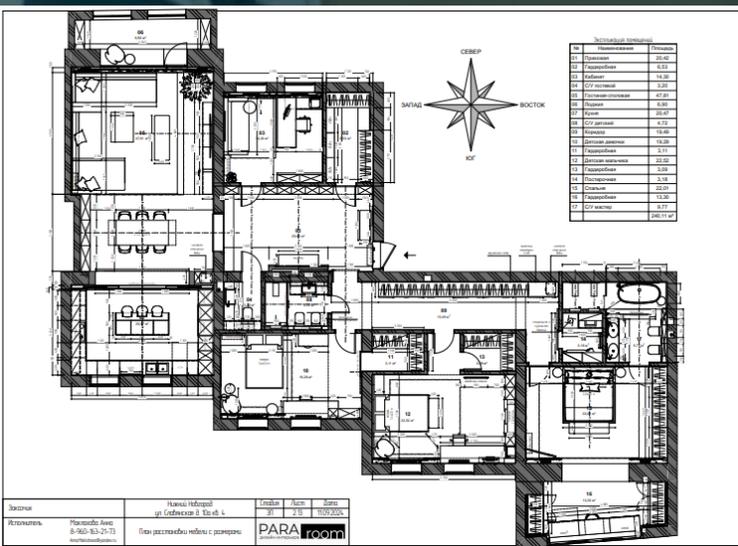
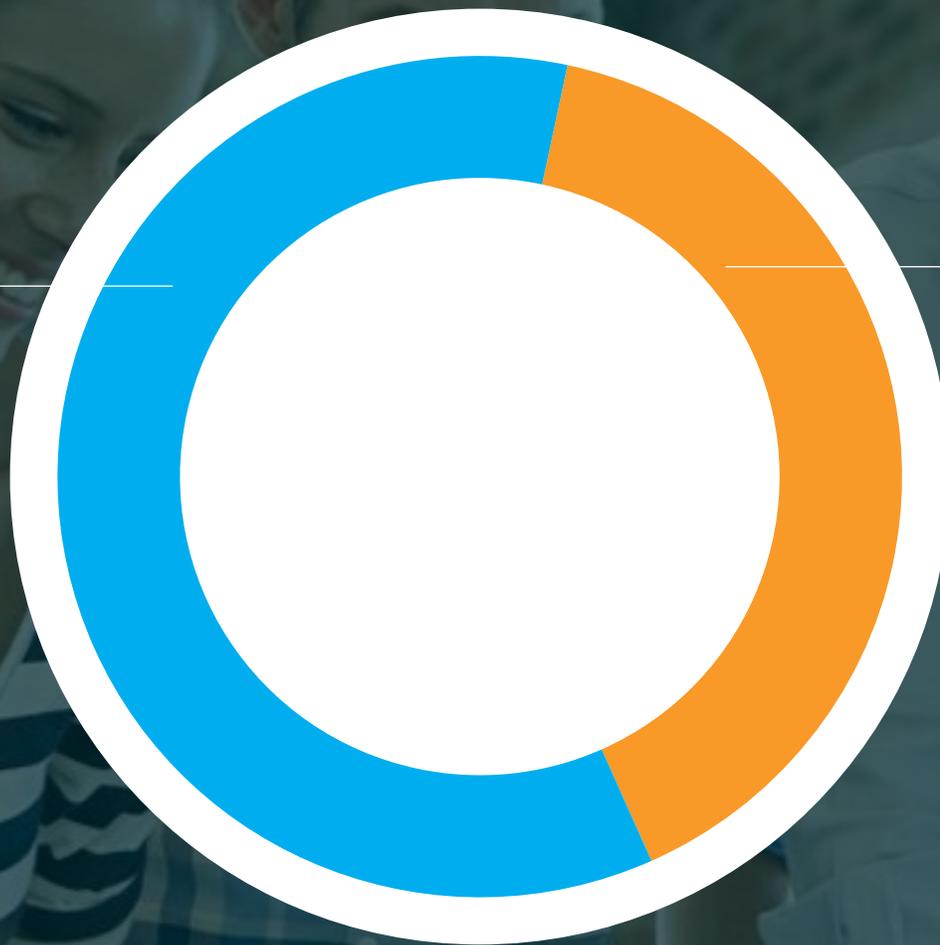
1%



А КАК В ИНТЕРЬЕРНО?

60% - САМ КЛИЕНТ С ПРОЕКТОМ

40% ДИЗАЙНЕР С ПРОЕКТОМ













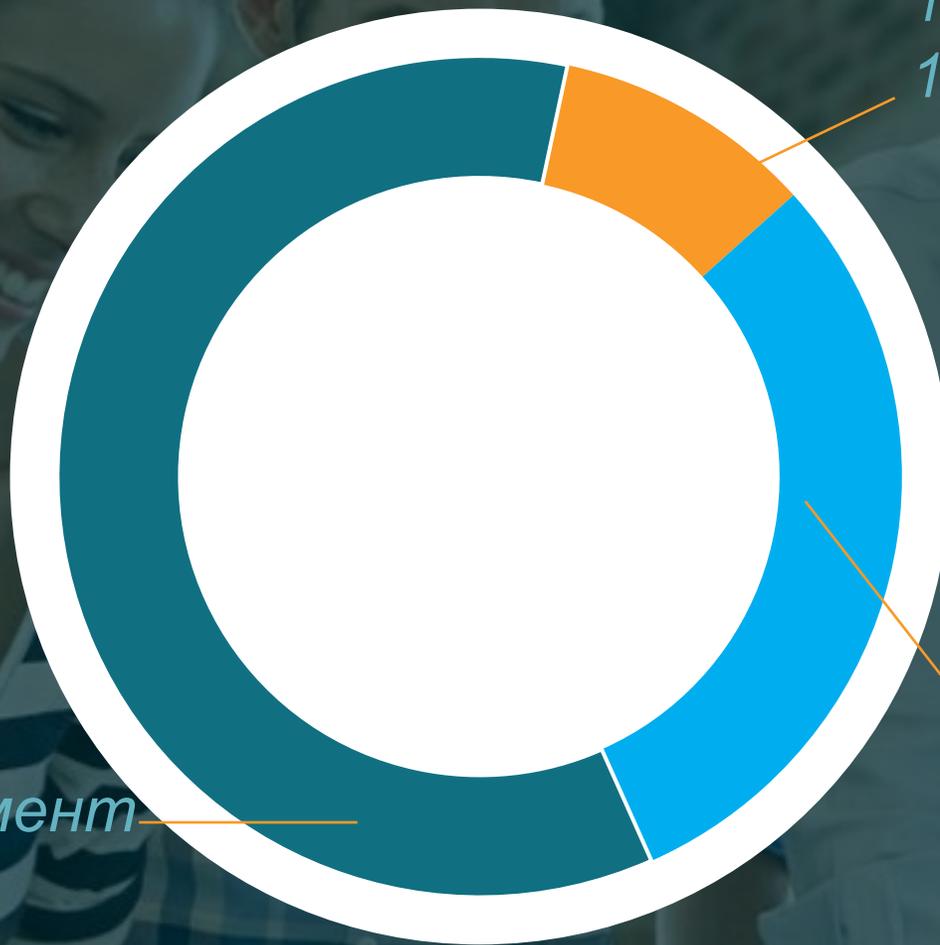


ПРЕИМУЩЕСТВА РАБОТЫ С ДИЗАЙНЕРАМИ

- ✓ **Постоянный источник новых заказов**
- ✓ **Комплектация всего объекта и более высокий чек**
- ✓ **Рекомендации в своих деловых кругах**
- ✓ **Обмен аудиторией в соцсетях**
- ✓ **Развитие компетенций сотрудников и выход на более высокий уровень дохода**

В России от 15 до 80 тысяч дизайнеров интерьера

10 % - высокий сегмент
10 000 - 25000 р/м



60% - средний сегмент
4000 - 10 000 р/м

30% - низкий сегмент
1000 - 4000 р/м



ГДЕ НАЙТИ ДИЗАЙНЕРОВ?

- ✓ Личный бренд
- ✓ Выставки, конференции
- ✓ Соцсети

Регламент работы с дизайнерами

Первое общение

- *Выявление потребностей*
- *Обсуждение условий сотрудничества*
- *Заключение агентского договора*
- *Расчет стоимости*
- *Работа с возражениями*

Заключение клиентского договора

- *Замер*
- *Договор*
- *Согласование проекта*
- *Изготовление*
- *Монтаж*

Финальная часть

- *Подписание актов выполненных работ*
- *Выплата агентского вознаграждения*
- *Профессиональная фотосъемка*
- *Посты в соцсетях и на сайте*

Претензии дизайнеров к поставщикам

Звонки

- *Холодные звонки*
- *Навязчивость*

Рассылки

- *Тяжелые файлы*
- *Каталоги без цен*

Плохая коммуникация

- *Незнание продукта*
- *Задержка выплаты вознаграждения*
- *Нарушение сроков*

Претензии мебельщиков к дизайнерам

Некачественный проект

- *Отсутствие знаний эргономики*
- *Невозможные в исполнении габариты и материалы*

Договор

- *Не хотят заключать агентский договор*
- *Требование накрутить цену*

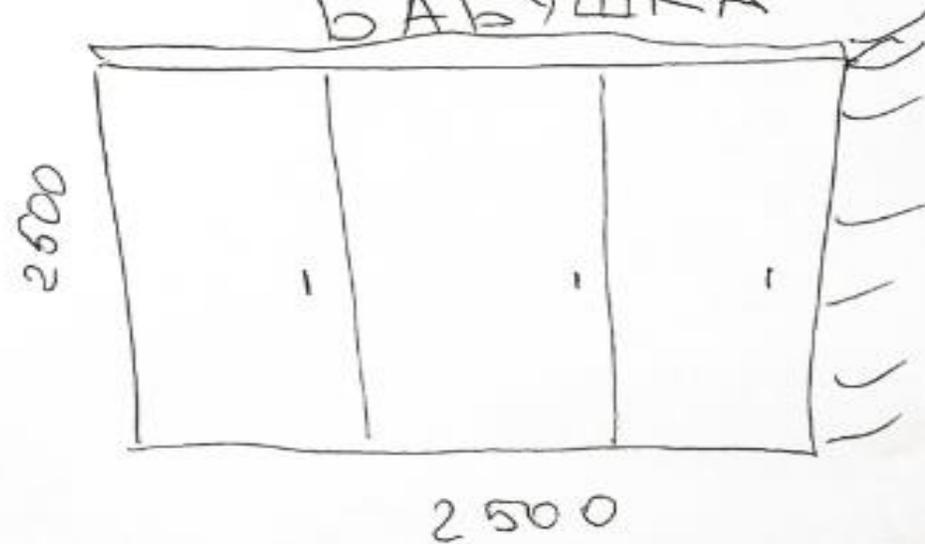
Плохая коммуникация

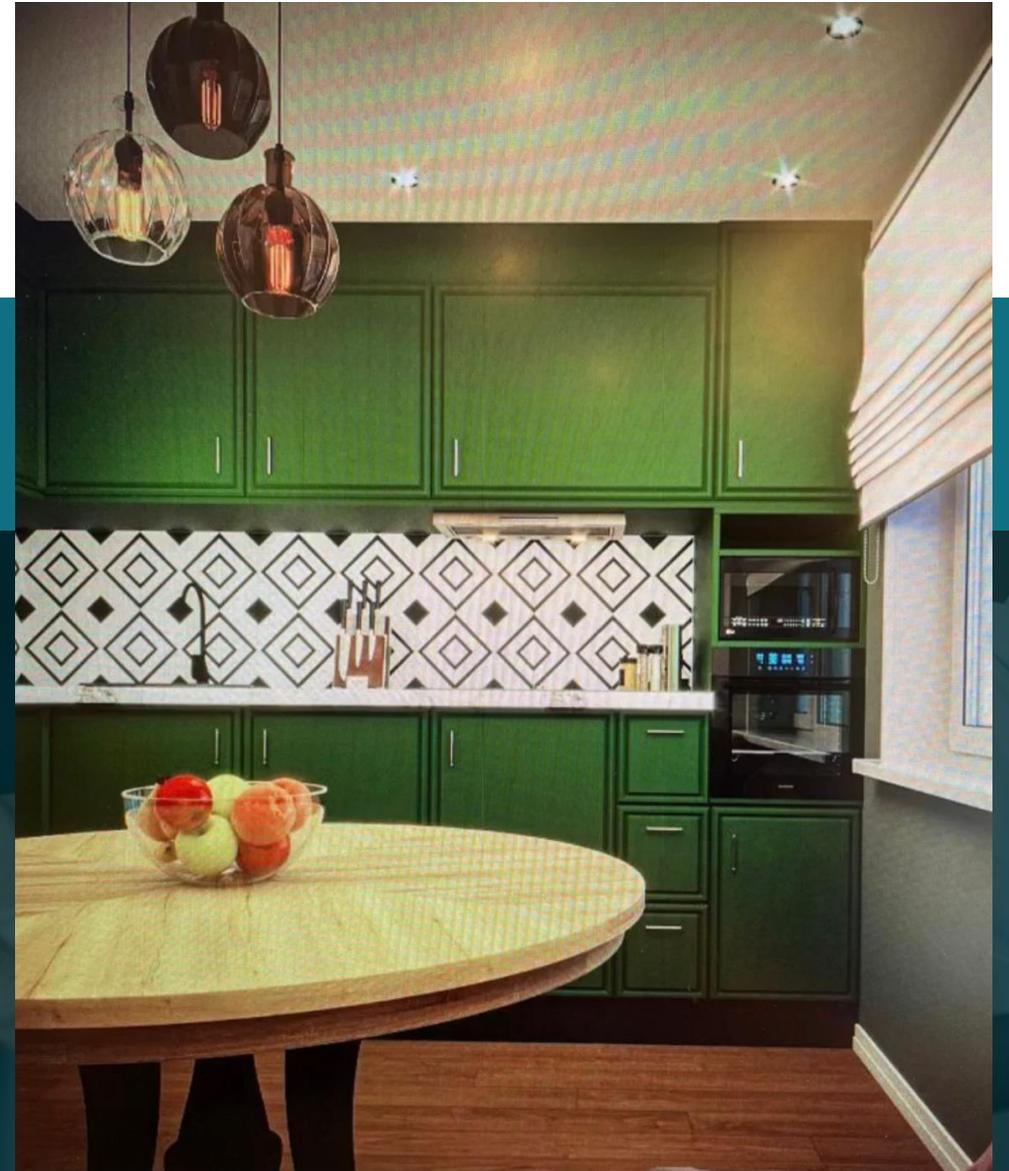
- *Затягивание согласования*
- *Срыв сроков*
- *Переваливание ответственности за некачественный ремонт на мебельщиков*

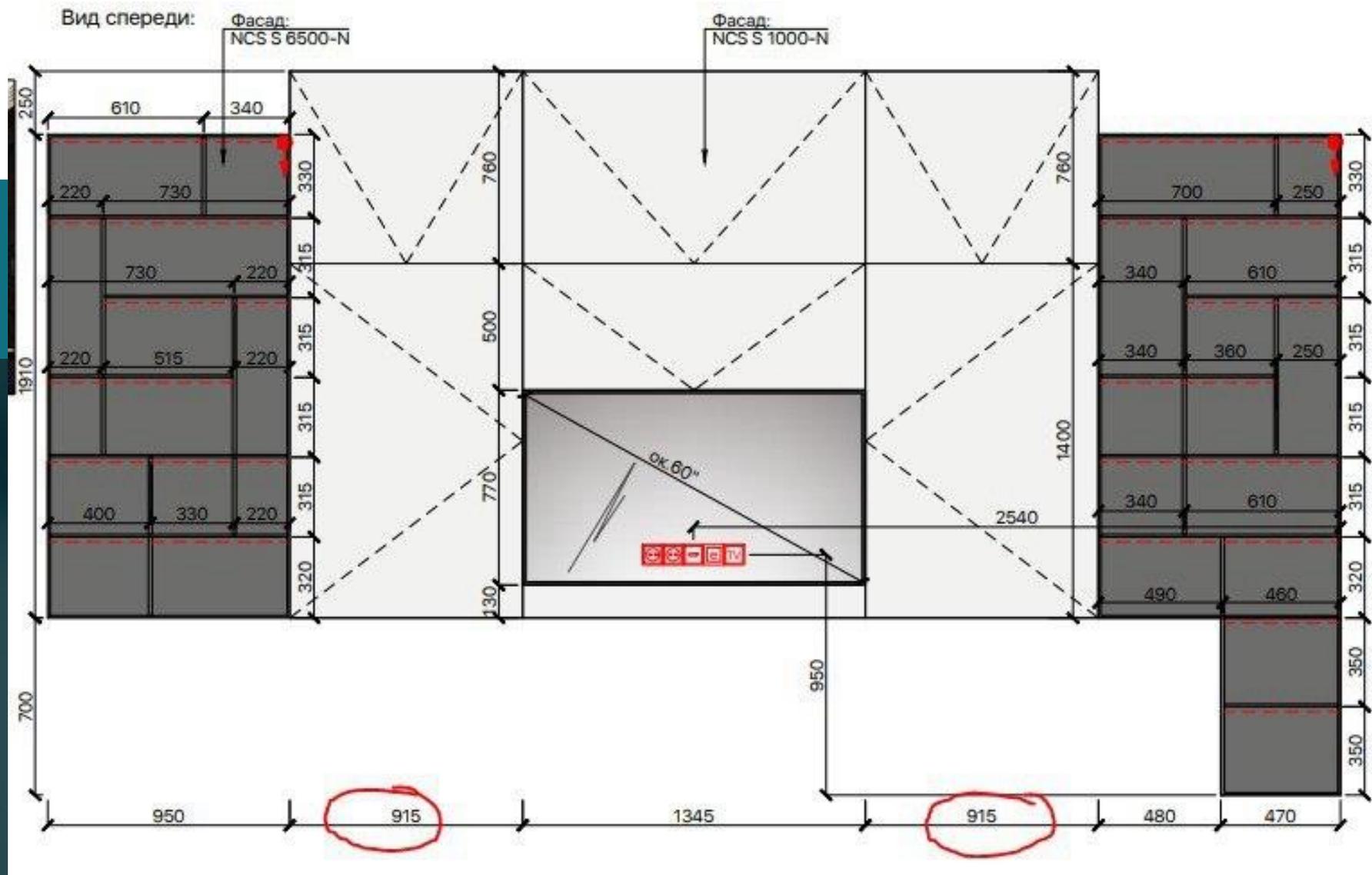
ГОСТ.



БАБУШКА









Что хотят дизайнеры от мебельщиков

- ✓ Адресное общение
- ✓ Консультации по продукту
- ✓ Возможность личного общения с руководством.
- ✓ Своевременную выплату агентского вознаграждения.



ИТОГО

- ✓ Выстраивайте долгосрочные ПАРТНЕРСКИЕ отношения
- ✓ Приобретите грамотный агентский договор
- ✓ Изучайте рынок и персоналии
- ✓ Ходите на выставки и принимайте в них участие
- ✓ Коллаборации с дизайнерами
- ✓ Подписка в соцсетях
- ✓ Полезный контент и образовательные мероприятия
- ✓ **ВЫСОКИЙ СЕРВИС**

СПАСИБО!

 *Галина Гориш*

 *gor@intererno.com*

 *@galinagorish*

